

DOSSIER D'INSCRIPTION

A renvoyer à l'UPE06

CAP VAR - Avenue Guynemer - 06700 Saint Laurent du Var

Ou par e-mail à jde@upe06.com

Mettre en objet du mail : PRIX JEUNE ENTREPRISE - Candidature

Date limite le 31 octobre 2018

PORTEUR DE PROJET

[Joindre votre curriculum vitae *](#)

NOM :

Prénom :

Date de naissance :

Adresse :

Code Postal :

Ville :

Tél :

Fax :

E-mail :

FORMATION ET EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

NIVEAU D'ENSEIGNEMENT, FILIERE ET SPECIALITE

.....
.....
.....
.....
.....
.....

EXPERIENCE :

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

***obligatoire pour la validation du dossier**

CAS N°1 - L'entreprise existe :

Date de création :

Raison sociale :

Adresse :

Tél :

Fax :

E-mail :

Forme juridique :

Capital social :

Autres fonds propres :

Régime fiscal : Micro Réel simplifié Réel normal

Siret :

CAS N°2 - L'entreprise n'existe pas encore :

Date de création envisagée :

Lieu d'immatriculation prévu :

Lieu d'implantation prévu :

Forme juridique envisagée :

Capital social envisagé :

Montant des éventuels fonds propres prévus :

L'ENVIRONNEMENT ECONOMIQUE

LE MARCHE

S'agit-il d'un marché :

- Local Régional National Européen
 Existant En développement A créer International

Informations sur ce marché : (Statistiques, grandes tendances, difficultés particulières pour y accéder: réglementation, monopole d'un concurrent ...)

LES CLIENTS

Les clients seront des :

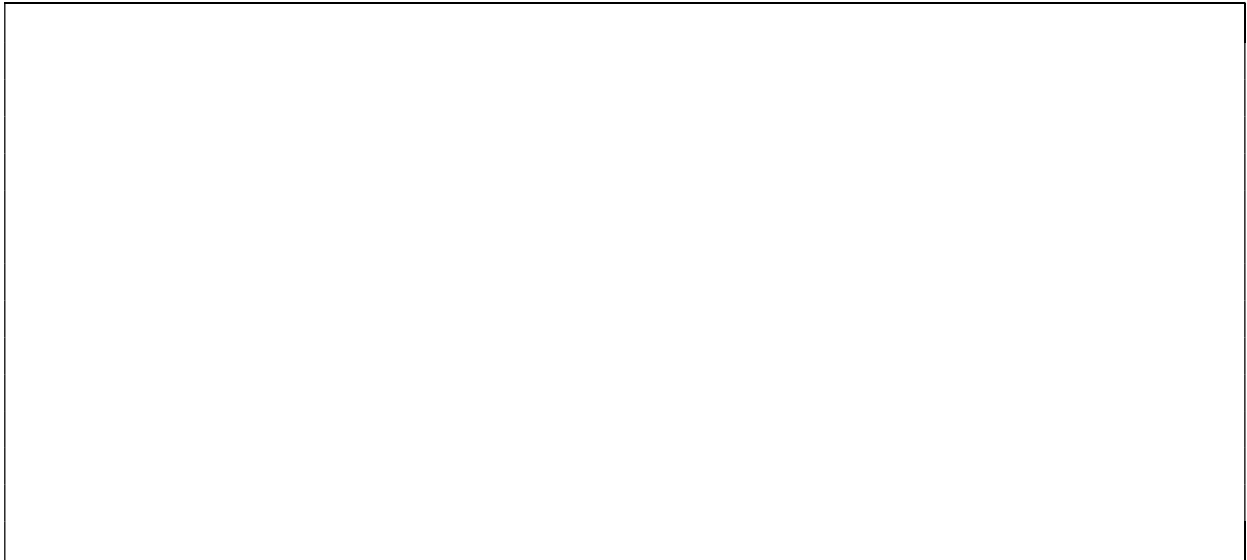
- particuliers %
- comités d'entreprises %
- entreprises %
- associations %
- collectivités %
- autres (à définir) %

Informations sur la clientèle que vous ciblez:

LES FOURNISSEURS

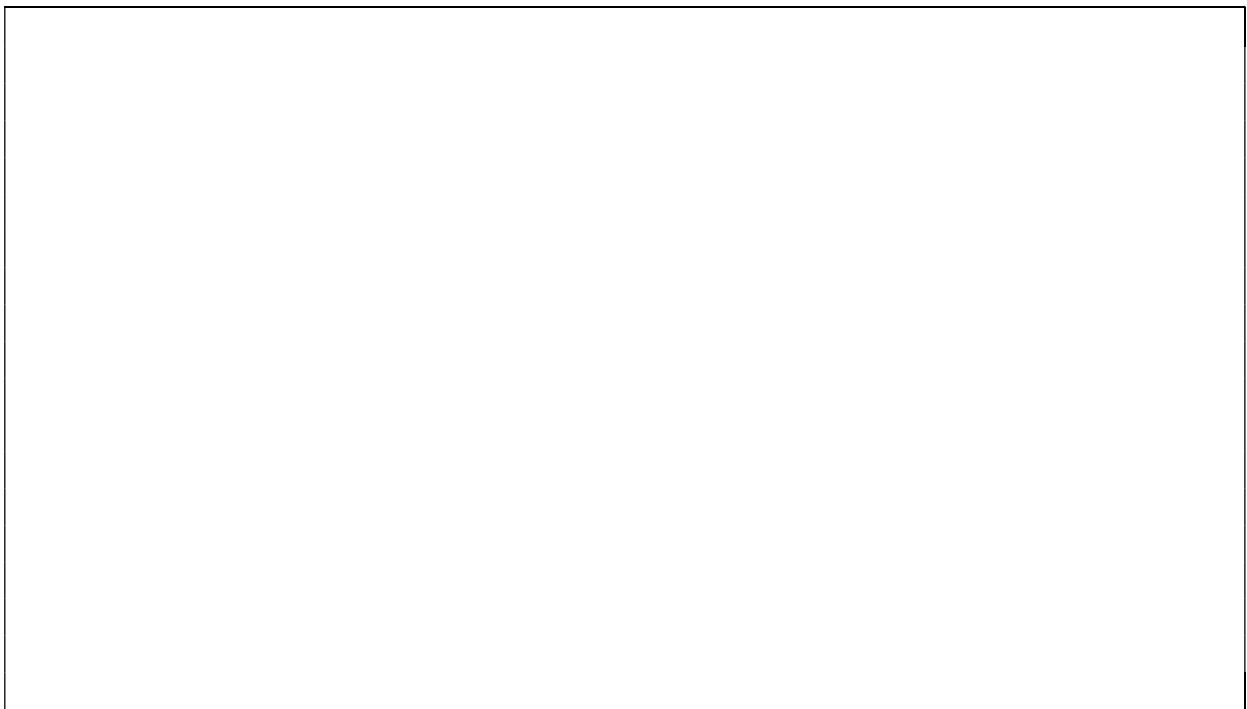
Qui sont vos principaux fournisseurs ? Où sont-ils implantés ? Quelles sont leurs conditions de vente : délais de livraisons et délais de paiement...

Avez-vous des contacts privilégiés avec eux ?

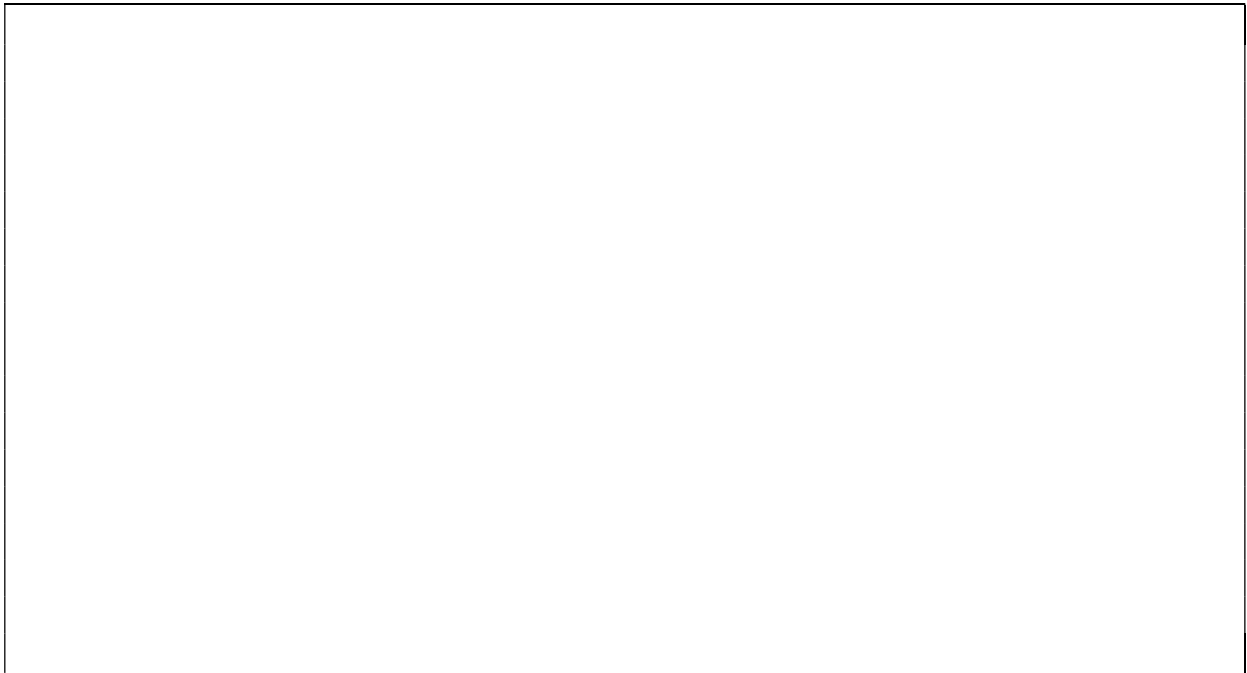


LA CONCURRENCE :

Parlez de vos principaux concurrents : noms, localisation, points forts, points faibles...

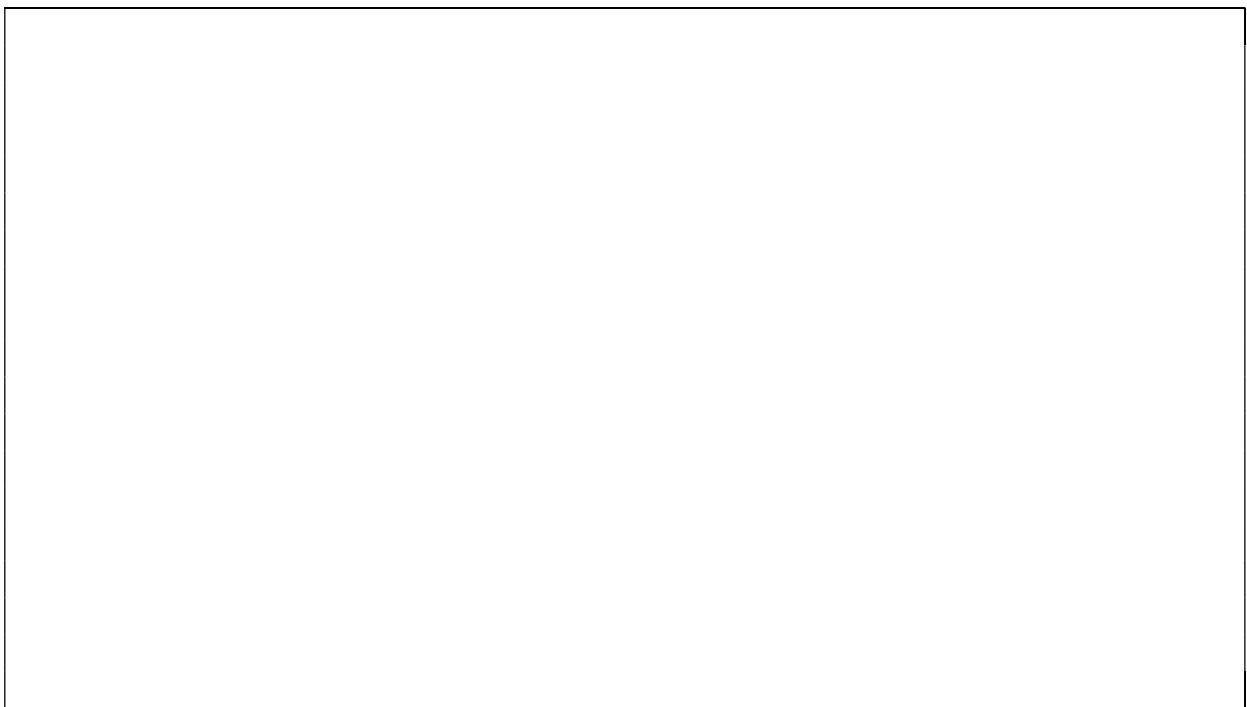


Quels sont vos atouts par rapport à cette concurrence ?



LA COMMUNICATION

Comment allez-vous vous faire connaître ? (*publicité directe, mailing, presse écrite, radio, affichage, relation ...*)



LES MOYENS

LES MOYENS MATERIELS (Local commercial ou industriel) :

INVESTISSEMENTS : FONDS DE COMMERCE matériel et outillage, matériel informatique matériel roulant, matériel de bureau travaux et aménagements...

LES MOYENS HUMAINS (Qui travaillera dans l'entreprise?)

LES MOYENS FINANCIERS

COMMENT EST CONSTITUE VOTRE CHIFFRE D'AFFAIRES ?

ANNEE 1 :

ANNEE 2 :

ANNEE 3 :